Анонс

«Кризис в бизнесе. Точка отсчета новой реальности»

15 февраля 18:30

Вебинар

Программа:

- Фатализм, теория неизбежности или необходимый опыт?

- Теория жизненного цикла организации. Возможна ли «вечная жизнь» компании?

- Российская и мировая статистика успехов и провалов в бизнесе

- Истории провалов экспертов Программы и известных предпринимателей

- Старт работы с кейсами участников

Ведет Голещихин Николай:

- Собственник бизнесов: IT-агентство «EventApp», Консалтинговая компания «ДиректАктив», Консалтинговая группа «Преимущество»

- Более 2000 компаний-клиентов, увеличение прибыли компаний клиентов от 10% до 250%

- Автор более 20 технологий и методик в сфере менеджмента и маркетинга

- Автор книги «ГОЛДРИНГ.Алгоритм эффективных продаж»

- Преподаватель «Сколково», программы MBA

«Инструменты прогнозирования и антикризисного управления»

16 февраля 18:30

Вебинар

Программа:

- Технологии для прогнозирования: PESTEL.модель конкурентных сил Портера, анализ функций организации, диаграмма Исикавы, метод 5 итераций вопросом "К чему это приведет?", SWOT технология, метод Декартовых координат

- Что делать, если «все плохо» и не поздно ли лечить? Врачебный подход в бизнесе

- Психологические сложности в принятии стратегического решения — закрывать бизнес или реанимировать?

Ведет Филин Сергей:

- Владелец различных малых предприятий с 1991 г. по настоящее время, в т.ч. «Института Директоров», который существует с 2003 г. и проводит около 100 семинаров и тренингов в год для руководителей и сотрудников аппаратов управления

- Преподаватель МВА с 1998 г.

- Двадцатипятилетний опыт консультирования и тренингов по различным направлениям менеджмента

«Управление рисками: как избежать нерациональных решений в бизнесе»

18 февраля 18:30

Вебинар

Программа:

- Оценка риска: идентификация, анализ

- Воздействие на риск

- Мониторинг и пересмотр рисков

- Технологии и методология поиска оптимальных решений

- Обзор современных методов управления риском (визуальное мышление, дизайн-мышление, мозговой штурм, custdev, изучение конкурентного рынка, интервью клиентов)

Ведет Ланцман Антонина:

- Генеральный директор и основатель компании "Инсайт Бюро" (Консалтинг, организация сообществ и более 50 образовательных мероприятий)

-13-летний банковский стаж на руководящих позициях

- Сертифицированный эксперт по визуальному мышлению, фасилитатор. Кандидат экономических наук

- Автор блога о современных методах обучения @av.bureau, амбассадор движения Lifelong learning

«Личная эффективность собственника»

24 февраля 18:30

Вебинар

Программа:

- Современное трактование лидера, VUCA-мир и вызовы руководителя

- Карта компетенций для современного руководителя

- Инструменты руководителя: планируемые бизнес-показатели, принятие решений, тайм-менеджмент, эмоциональный интеллект

- Саморазвитие руководителя: источники полезной информации и вдохновения

- Формирование карты личностного развития

Ведет Бочарова Анна:

- Практик в области организации продаж и развитии бизнеса компаний с 2000 года

- B2B-предприниматель (контрактное производство, экспортные продажи)

- Корпоративный организационный консультант, работает с лидерами рынков (ГК «ЭКСМО», «Аскона», «Ингосстрах», «Алроса», «Газпром-Нефть», «Л'этуаль» и др.)

- Консультант венчурных проектов в «РВК» и экспортных акселераторах, эксперт по диверсификации бизнеса,

- Автор бестселлеров: «Розничный магазин. С чего начать, как преуспеть», «Управление для НЕначинающих», «Настольная книга карьериста», «Эффективный отдел продаж: стратегия, тактика, персонал»

«7 критичных ошибок в стратегии и тактике управления»

25 февраля 18:30

Вебинар

Программа:

- Отсутствие стратегии и тактики

- Игнорировать тренды рынка

- Не иметь больших амбиций и понятных сотрудникам стратегических целей

- Заниматься всем понемногу, не знать, какие из бизнес-процессов являются ключевыми

- Нежелание признавать ошибочность своих решений

- Не иметь желания или знаний для контроля экономических показателей деятельности компании

- Неэффективная модель взаимодействия с инвесторами и стейкхолдерами

- Не обучаться самому и не обучать сотрудников

Ведет Галсандоржиев Саян :

- Совладелец крупнейшей клининговой компании «Байкал-Клининг»

- Построил группу компаний с совокупным оборотом 44 миллиона рублей за год

- Создал более 15 успешных компаний. В данный момент совладелец 3 компаний

- Основатель школы бизнеса для детей «Поколение Лидеров»

- Руководитель Сообщества молодых предпринимателей Республики Бурятия

«7 критичных ошибок при построении финансовой системы»

1 марта 18:30

Вебинар

Программа:

- Почему у 90 % предпринимателей бардак в учете

- В чем разница между бухгалтерским и управленческим учетом

- Почему прибыль есть, денег нет. Деньги есть, прибыли нет

- 3 главных отчета собственника бизнеса и как с ними работать

Ведет Веретенников Игорь:

- Управляющий партнёр в группе компаний "Алюстрой"

- Эксперт в области финансов и инвестициях в стартапы: вывел онлайн-школу из убытков в 7 млн руб. в компанию с чистой прибылью 500 тыс.руб. в месяц

- Разработал в 2004г. франшизу сети медицинских лабораторий "Инвитро"

- В 2010г. запустил и в 2013г. успешно продал стартап в области онлайн-видео videovolna.tv

«7 критичных ошибок в маркетинге»

2 марта 18:30

Вебинар

Программа:

- Разбор ошибок:

- «Свой путь», игнорирование опыта конкурентов

- Выбор маленького рынка

- Не использовать или не замечать мнение клиентов о себе

- Недооценивать личный бренд

- Неверное ценообразование

- Плохое визуальное оформление

- Продавать с неоправданными скидками и рассрочками

- Постоянно «добывать» новых и забывать о старых клиентах

- Маркетинг не на ЦА

Ведет Зубарев Константин:

- Индивидуальный предприниматель с 10-летним стажем в 5 видах бизнеса

- Основатель агентства делового Ивента «ZubarevEvent»

- Эксперт в области событийного маркетинга. Организовано и проведено более 500 деловых мероприятий

«7 критичных ошибок в формировании команды»

4 марта 18:30

Вебинар

Программа:

- Как научиться правильно считать нагрузку сотрудников и не допустить их эмоционального выгорания?

- Ошибки при создании и размещении вакансии

- Другие типы мотивации, кроме денег

- Как правильно и конструктивно увольнять сотрудников

Ведет Карнаухов Дмитрий:

- Руководитель кадрового агентства HR365, в работе от 52 до 128 вакансий одновременно

- Более 20 лет опыта работы в сфере Управления персоналом

- Кандидат наук, 2 степени MBA.

- Работал директором по персоналу в компаниях из списка Forbes

«7 критичных ошибок при получении государственной поддержки»

9 марта 18:30

Вебинар

Программа:

- Существующие виды государственной поддержки

- Приоритетные направления поддержки и особенности при их получении

- Как определить соответствие установленным критериям?

- 7 ключевых ошибок при обращении за господдержкой

- Разработка пошагового алгоритма действий для получения господдержки

- Требования к документам, предоставляемым в госструктуры

- Нюансы, которые стоит знать при получении субсидий

- Целевое расходование и проверки, что нужно знать каждому

Ведет Гераскина Екатерина:

- Основатель "PRO.Этикет"

- Эксперт по деловому позиционированию, протоколу и этикету

- Тренер по наставничеству в предпринимательстве IBLF Russia

- Спикер, модератор и разработчик учебных программ, проектный менеджер и общественный деятель

«Дизайн мышление как инструмент выхода из любого провала»

10 марта 18:30

Вебинар

Программа:

- Дизайн-мышление – современный способ решения бизнес-задач, российская практика применения дизайн-решения

- Отличия творчества от бардака

- Приемы генерации идей и прототипирования вариантов решений

- Деловая игра «Пачиму не пакупают?»

Ведет Бочарова Анна:

- Практик в области организации продаж и развитии бизнеса компаний с 2000 года

- B2B-предприниматель (контрактное производство, экспортные продажи)

- Корпоративный организационный консультант, работает с лидерами рынков (ГК «ЭКСМО», «Аскона», «Ингосстрах», «Алроса», «Газпром-Нефть», «Л'этуаль» и др.)

- Консультант венчурных проектов в «РВК» и экспортных акселераторах, эксперт по диверсификации бизнеса,

- Автор бестселлеров: «Розничный магазин. С чего начать, как преуспеть», «Управление для НЕначинающих», «Настольная книга карьериста», «Эффективный отдел продаж: стратегия, тактика, персонал»

«Практические инструменты переговоров, продаж и безупречного клиентского сервиса»

11 марта 18:30

Вебинар

Программа:

- 10 критических ошибок в продажах

- Технология продаж без возражений «ГОЛДРИНГ»

- Проработка методов вербовки и противостояния стрессовому воздействию

- Правила и инструменты безупречного сервиса

Ведет Голещихин Николай:

- Собственник бизнесов: IT-агентство «EventApp», Консалтинговая компания «ДиректАктив», Консалтинговая группа «Преимущество»

- Более 2000 компаний-клиентов, увеличение прибыли компаний клиентов от 10% до 250%

- Автор более 20 технологий и методик в сфере менеджмента и маркетинга

- Автор книги «ГОЛДРИНГ.Алгоритм эффективных продаж»

- Преподаватель «Сколково», программы MBA